

VACATURE: ACCOUNTMANAGER



Slabakken is niet aan jou besteed, jouw motto luidt 'klantje bijsteken!'. Resultaat boeken is voor jou als een natte droom en je communiceert vlotter dan twee vaten. Tevreden klanten geven jou een echte energieboost. Je bent een echte hunter, die gemotiveerd wordt door targets en bonussen.

Heb je zonet jezelf herkend? Dan word jij misschien wel ons nieuwste sales talent. We houden alvast een stoel voor je warm..

Wie zijn wij?

E-Fit Benelux, gevestigd **in Waregem**, is exclusief verdeler van én marktleider in innoverende E-Fit EMS-apparatuur. Daarnaast zijn we ook verdeler van kwalitatieve fitnessapparatuur, sportaccessoires én studio inrichting (zoals sportvloeren). Onze klanten bevinden zich hoofdzakelijk in het hoger segment van de afslank-, gezondheids- en fitnesswereld.

E-FIT is dé nieuwste innovatieve traingingsmethode, waarbij je **in slechts 20 minuten** tijd een volledige **full body workout** krijgt die maar liefst **18 x efficiënter** werkt dan een traditionele training van 90 minuten. We bereiken snel duurzame resultaten bij de klant om een fit, strak en pijnvrij lichaam te bekomen. Er zijn diverse toepassing en behandelmethodes mogelijk, zowel **actief** (met sport) als **passief** (zonder sport, handenvrij, passive toning en revalidatie). ook in het hogere beauty segment zijn we zeer recent actief, met ons exclusieve **ULTIMA** toestel voor non-invasieve EMS beauty behandelingen voor het gelaat en lichaam.

Wie zoeken we?

Om onze marktpositie in België nog te verstevigen en uit te breiden op vlak van regio's en nieuwe sectoren, zijn we op zoek naar gedreven sales collega's (m/v):

- **Accountmanager Health & Beauty (regio Vlaanderen, optioneel Nederland, focus op de sectoren beauty & afslanking)**

- **Accountmanager Sport (regio Vlaanderen, optioneel Wallonië, focus op de sportsector)**

We zoeken hier vooral een geboren '**hunter**' die, op basis van warme leads én koude prospectie, potentiële klanten in de juiste sectoren met een big smile overtuigd van de meerwaarde en het winstmodel van E-Fit. Dit op basis van online gesprekken, persoonlijke bezoeken en E-Fit demo's in onze showroom in Waregem (optioneel ook Anderlecht).

Wie ben jij?

- Je bent uiterst **communicatief**. Jouw people skills zijn through the roof en jouw charisma pakt iedereen in. Je hebt een ongelooflijke **drive** en wil resultaten boeken voor jezelf, het bedrijf én jouw klanten. Targets schrikken je zeker niet af en je doet er alles aan om deze te behalen.
- Je bent een echte **go-getter** en een krak in het spotten van opportuniteiten. Je laat je ook niet uit het lood slaan door een tegenslag of een 'nee' en ziet dit als een leerproces.
- **Ondernemend, organisatorisch sterk, flexibel, assertief en proactief**. You check all of these boxes!
- Stress kan je de baas en deadlines haal je met gemak. Jouw administratie en sales opvolging is 'on point' en je bent een echte **teampayer** die het beste in mensen naar boven haalt.
- Je bent **positief**, hebt een gezonde dosis lef en je bent niet snel ontmoedigd: you don't take no for an answer. Maar...je bent zeker geen agressieve verkoper en hebt een grote dosis **empathie** om correct om te gaan met onze B2B klanten.
- Een relevant diploma is een plus, maar tonnen **ervaring** (minstens 3 jaar) in een B2B salesfunctie is hier nog beter. Je hebt uiteraard ook een **affiniteit** met gezondheid, beauty en/of sport en hebt zelf een 'gezonde en voorname uitstraling'.
- Je bent perfect Nederlandstalig, met een goede kennis van Frans en Engels.

Wat bieden wij jou?

- Een contract met heel wat mogelijkheden (freelance of payroll) met een snelle opstart.
- Een grondige opleiding én constante bijscholing.
- We vullen jouw marktconform loon aan met een zeer motiverend commissiesysteem op basis van maandelijkse targets.
- Een aangename werksfeer met een ambitieuze groepsdynamiek en een geweldig team.
- Een boeiende job met veel afwisseling waarvoor je 's morgens zeer graag de wekker zet!
- Je bent baas over jouw eigen agenda en deelt je tijd in zoals jij het wil.

Maar wat wij vooral aanbieden is een kans. Een kans om mee te groeien in het verhaal van een KMO als E-Fit Benelux. Wij zoeken naar een extra paar schouders om onze visie en ambitie mee te ondersteunen!

Overtuigd en klaar voor succes?

Dan bouwen wij graag mee aan jouw verhaal.

Bezorg ons zo snel mogelijk jouw cv en een overtuigende motivatiebrief via jobs@efit.be we kijken er naar uit je te leren kennen.