

# VACATURE: ACCOUNTMANAGER



## Wie zoeken we?

Om ons netwerk van E-Fit studio's verder uit te breiden én verder te introduceren in de markt, zijn we op zoek naar een gedreven sales collega (m/v):

- **Accountmanager E-Fit**

Als accountmanager ga je, op basis van warme leads, langs bij potentiële klanten in diverse sectoren (gezondheidscoach, diëtist(e), personal trainer, sportcentrum, schoonheidsspecialist(e), kinesist(e),...). Je luistert aandachtig naar hun noden en geeft hen het juiste advies over ons product gamma. Op basis daarvan stel je hen een gerichte offerte op maat voor.

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en coachen van bestaande klanten. Je bent hun eerste aanspreekpunt, brengt hen af en toe een bezoekje en brengt hen op de hoogte van de laatste nieuwe producten en ontwikkelingen.

Ook prospecteren schrikt je niet af. Je maakt zelf afspraken of stapt spontaan binnen bij potentiële klanten om hem warm te maken voor ons beauty- of sportconcept. En dit alles natuurlijk met een big smile!

## Wie zijn wij?

E-Fit Benelux, gevestigd **in Deinze**, is exclusief verdeler van én marktleider in innoverende E-Fit EMS-apparatuur. Onze klanten bevinden zich in de afslank-, gezondheids- en fitnesswereld.

E-FIT is dé nieuwste fitnessmethode, waarbij je **in slechts 20 minuten** tijd een volledige **EMS full body workout** krijgt die maar liefst **18 x efficiënter** werkt dan een traditionele training van 90 minuten. We bereiken snel duurzame resultaten bij de klant om een fit, strak en pijnvrij lichaam te bekomen.

Bovendien heb je binnen E-Fit vier behandelmethodes:

- E-MOVE – actieve EMS workout van 20 minuten
- E-SHAPE – slanker en strakker in 20 minuten zonder te sporten
- E-RELIEVE – verminderen van chronische pijnen én vervanging van de rugschool

## Jouw taken

- **Eigen agendabeheer** met afspraken plannen.
- Klanten opbellen en afspraken vastleggen voor bezoeken.
- **E-Fit Demo's** geven aan potentiële klanten.
- **Prospecteren** over een bepaalde regio om zo nieuwe klanten binnen te halen.
- De **noden** ontdekken van **(potentiële) klanten** en daarop inspelen.
- Het meeste contact zul je hebben met personal trainers, kinesisten, schoonheidsspecialisten,..
- Bovendien **volg** je alles **administratief** goed **op**.

## jouw profiel

- Je beschikt over **een bachelordiploma** of je hebt al enkele jaren ervaring in de **sales**.
- **Commercieel, analytisch** en **communicatief** omschrijven jou het best.
- Je spreekt vloeiend **Nederlands, Frans** en **Engels**.
- Je werkt steeds gestructureerd en nauwkeurig.
- Je bent **enthousiast, gedreven** en hebt **een hands-on mentaliteit**.
- Je bent ondernemend, organisatorisch sterk, flexibel, assertief en proactief.
- Je bent **stressbestendig** en je haalt **deadlines** met gemak.
- Je bent positief, hebt een **gezonde dosis lef** en je bent niet snel ontmoedigd.
- **Een gezonde levensstijl**, gezonde voeding en/of sport staan hoog op jouw priority list!

## Wat bieden wij jou?

- Een fulltime contract en snelle opstart (ook 4/5 is bespreekbaar).
- Een aangename **bedrijfswagen** met **tankkaart**.
- Een motiverend **bonussysteem**.
- Een laptop, GSM en abonnement.
- Maaltijdcheques €8 per dag.
- Een **grondige opleiding** én constante bijscholing.
- Maandelijkse **afterworks**.
- Een boeiende job met veel afwisseling.
- Een **aangename werksfeer** en een geweldig team.
- Je bent **baas over je eigen agenda**.
- Een **gratis E-Fit abonnement** én **korting** op onze voedingsproducten.

Wij willen jou een kans aanbieden om mee te groeien in het verhaal van een KMO, zoals E-Fit Benelux. Wij zijn op zoek naar een extra paar schouders om onze visie en ambitie mee te ondersteunen!

## Overtuigd en klaar voor succes?

Dan bouwen wij graag mee aan jouw verhaal.

Stuur jouw CV, motivatiebrief & recente foto naar [jobs@efit.be](mailto:jobs@efit.be)

We kijken er naar uit om je te leren kennen!